

De Vereniging Ouders, Kinderen en Kanker (VOKK) steunt gezinnen met een kind met kanker en werkt aan optimale zorg voor kind en gezin, zowel tijdens als na de behandeling.

Voor ons kantoor in Nieuwegein zijn wij per direct op zoek naar een

Fondsenwerver (16-24 uur per week)

De VOKK is op zoek naar een enthousiaste, allround fondsenwerver met een **extra focus op donateurswerving en marketing**. Een bevoegen nieuwe collega die zich verbonden voelt met onze doelgroep en die zich graag actief voor hen inzet.

De VOKK verandert en groeit. Om onze doelen te kunnen realiseren, is het belangrijk dat we in de komende jaren structureel meer financiële middelen werven.

De werkzaamheden bestaan uit:

- Het actief volgen van de ontwikkelingen in de markt, kansen signaleren en deze vertalen naar concrete plannen.
- Het vormgeven en invullen van de strategie om structureel donaties en giften te verkrijgen.
- Het identificeren en het actief benaderen van (vermogens)fondsen, bedrijven en organisaties die, vanuit hun specifieke doelstelling, aansluiten bij onze ambitie en kernwaarden.
- Het samen met collega's voorbereiden van projectaanvragen.

Focus op beleid en coördinatie m.b.t. donateurswerving:

- Het ontwikkelen, plannen, organiseren, monitoren, begeleiden en uitvoeren van projecten.
- Het opstellen van een meerjarenplan fondswervings plan m.b.t. het creëren van een structurele inkomstenstroom, waarbij jouw focus ligt op donateurswerving (binding, behoud en werving).
- Het bedenken, uitwerken en coördineren van doeltreffende fondsenwervende acties en campagnes gericht op de donateurs en (vermogende) particuliere schenkers.
- Het zorgdragen voor de uitvoering van het relatiebeheer en het bewaken van opvolging en afhandeling van afspraken en giften.
- Het proactief opleveren van rapportages en analyses.
- Medeverantwoordelijkheid voor PR, marketing- en communicatietrajecten.

Wat neem je mee?

Je bent een fondsenwerver met minimaal drie jaar aantoonbare relevante ervaring in- en kennis van fondsenwerving (idealiter bij een goede doelenorganisatie). Je beschikt over hbo werk-/denkniveau, een afgeronde opleiding in een bij voorkeur commerciële richting. Je bent creatief, niet snel van slag in een dynamische werkomgeving. Je bent pro-actief, ziet kansen en verzilvert deze.

En jij:

- bent een resultaatgerichte, proactieve fondsenwerver,
- bent vernieuwend en denkt in mogelijkheden,
- bewaakt deadlines en voelt je verantwoordelijk voor het behalen van de doelstellingen uit het fondsenwervingsplan,
- werkt actief samen met collega's én kunt goed zelfstandig werken.
- bent hebt sterke commerciële vaardigheden en hebt overtuigingskracht,
- bent een geboren relatiebeheerder en netwerker,
- bent nieuwsgierig, sociaal, out-going, ondernemend en hebt een sterke betrokkenheid met de doelgroep,
- hebt uitstekende communicatieve vaardigheden, zowel mondeling als schriftelijk in het Nederlands en het Engels,
- weet prioriteiten te stellen en werkt gestructureerd,
- hebt kennis van donateurswerving, (loyaliteitsprogramma's daarbij inbegrepen) en database-marketing,
- hebt ervaring in het werken met vrijwilligers,
- beschikt over een rijbewijs én een eigen auto.

Wat bieden we je?

Een interessante functie met veel zelfstandigheid. Je werkt nauw samen met een klein team van enthousiaste medewerkers die belangenbehartiging en het steunen van gezinnen met een kind met kanker centraal hebben staan. Je rapporteert aan de directeur.

Het salaris is conform de CAO Zorg en Welzijn.

Solliciteren

Je kunt je schriftelijke sollicitatie, bestaande uit je motivatie en CV, uiterlijk 30 maart per e-mail sturen naar kirsten.sigmond@vokk.nl.

Voor meer informatie kun je contact opnemen met Mildred Klarenbeek, directeur VOKK, telnr. 030-2422944 of Aletta van der Woude, telnr. 06-30952293.